



Вакансия - Менеджер по продаже вторичной недвижимости (агент) в Челябинске

[Главная](#) / [Челябинск](#) / [Менеджер](#) / [Менеджер по продаже вторичной недвижимости \(агент\)](#)

Размещено: 19 апр. 2021 г.

Зарплата: от 70 000 руб.

[Источник вакансии](#)

На рынке агентство недвижимости "Премьер-Сити" девятый год. Мы всегда совершенствуем технологию обучения и технологию распределения обязанностей, что дает возможность закрывать сделки с 1 месяца работы. Основные направления: вторичное жилье, новое и строящееся, а так же ипотечное кредитование. Компания прошла добровольную сертификацию в Гильдии Риэлторов "Южный Урал", значит мы действуем исключительно в рамках закона. Также наши сотрудники каждый год проходят аттестацию и увеличивают свои знания.

Услуги компании сертифицированы. Сертификат РОСС RU 74.07.23 Высокий профессиональный уровень и индивидуальный подход к каждому клиенту - основа нашей компании. Компания является официальным партнером ведущих банков и застройщиков Челябинска - это позволяет расширить спектр услуг компании. Является официальным франчайзи партнером и дистрибьютором платформы Zoltor24 в городе Челябинск. Федеральная платформа Zoltor24 тебя научит профессионально продавать недвижимость, тебе дадут пошаговую инструкцию и четкие действия, которыми пользуются эксперты рынка недвижимости, так же обучат технике переговоров и обеспечат потоком лидов.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- Бесплатную подготовку новичков;
- Бонусы в первые два месяца подготовки;
- Привлекательную и прозрачную систему финансового вознаграждения по сделкам;
- Высокую интенсивность работы: работа по объектам как собственной базы, так и с другими инструментами привлечения и сопровождения клиентов;
- Карьерный рост и развитие: мы приветствуем назначение на руководящие должности в первую очередь сотрудников из внутреннего кадрового резерва;
- Информационную, юридическую и рекламную поддержку;
- Современный оборудованный всем необходимым для привлечения клиентов офис в центре

города, чтобы Вы могли продуктивно зарабатывать.

ОБЯЗАННОСТИ:

- "Холодные" звонки с целью наработки клиентской базы;
- Проведение переговоров с потенциальными клиентами;
- Заключение агентских договоров при содействии юридической Службы;
- Активный поиск ликвидных объектов с целью содействия покупке и/или продаже для наших клиентов согласно условиям заключенных агентских договоров;
- Работа с клиентами по показам и просмотрам объектов недвижимости;
- Закрытие сделок купли-продажи на рынке жилья.

Запуск в работу 3-4 дня.

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: Без опыта

Образование: Не указано

Работодатель: Прямой работодатель

Сферы деятельности

- [Строительство, недвижимость](#)
 - [Жилье](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Менеджер по продаже вторичной недвижимости \(агент\)](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Челябинске](#)